

## Termine für 2012 - Dr. Ben Beierle

Seminar / Workshop	Veranstaltungstermin	Veranstalter	Anmeldung unter
<b>FEBRUAR</b>			
Verhandlungspsychologie für EinkäuferInnen	Dienstag, 07. Februar	RKW-Bayern Standort München	<a href="http://www.rkw-muenchen.de/pdf/1202-201.pdf">http://www.rkw-muenchen.de/pdf/1202-201.pdf</a>
<b>MÄRZ</b>			
Persönlichkeitsmarketing	Donnerstag, 15. März	IHK Akademie in Ostbayern, Regensburg	<a href="http://www.ihk-wissen.de/xist4c/web/Persoenlichkeitsmarketing_id_1341__dId_116070_.htm;jsessionid=C7C24469486E0DFD1F79307DB8F25315">http://www.ihk-wissen.de/xist4c/web/Persoenlichkeitsmarketing_id_1341__dId_116070_.htm;jsessionid=C7C24469486E0DFD1F79307DB8F25315</a>
Dozentenseminar	Donnerstag, 22. März	IHK Passau	
Persönlichkeitsmarketing	Freitag, 23. März	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/persoenlichkeitsmarketing-1/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/persoenlichkeitsmarketing-1/</a>
<b>APRIL</b>			
Train the Trainer Basisseminar	Montag, 23. – Freitag, 27. April	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/train-the-trainer-qualifizierung-zum-trainer-basisseminar/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/train-the-trainer-qualifizierung-zum-trainer-basisseminar/</a>
<b>MAI</b>			
Verhandlungspsychologie für EinkäuferInnen	Dienstag, 15. Mai	RKW-Bayern Standort Nürnberg	<a href="http://www.rkw-muenchen.de/pdf/1202-201.pdf">http://www.rkw-muenchen.de/pdf/1202-201.pdf</a>
Kundengespräche erfolgreich führen	Dienstag, 22. Mai	IHK ULM	<a href="http://www.ulm.ihk24.de/System/VstTermine/1638284/tg_22_05_2012_57481.html">http://www.ulm.ihk24.de/System/VstTermine/1638284/tg_22_05_2012_57481.html</a>
<b>JUNI</b>			
Persönlichkeitsmarketing	Dienstag, 19. Juni	IHK Arnsberg	<a href="http://www.ihk-bildungsinstitut.de/veranst.asp?VERNR=12V1501AR">http://www.ihk-bildungsinstitut.de/veranst.asp?VERNR=12V1501AR</a>

## Termine für 2012 - Dr. Ben Beierle

Seminar / Workshop	Veranstaltungstermin	Veranstalter	Anmeldung unter
<b>JULI</b>			
Power-Rhetorik Basis-Seminar	Donnerstag, 05. und Freitag, 06. Juli	IHK Passau	
<b>SEPTEMBER</b>			
Rhetorik und Präsentationstechniken	Freitag, 21. und Samstag, 22. September	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/fuehrungsverhalten-und-fuehrungspersoenelichkeit-2/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/fuehrungsverhalten-und-fuehrungspersoenelichkeit-2/</a>
<b>OKTOBER</b>			
Schwierige Verhandlungen erfolgreich führen	Dienstag, 09. Oktober	RKW-Bayern	
Persönlichkeitsmarketing	Donnerstag, 11. Oktober	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/persoenelichkeitsmarketing-2/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/persoenelichkeitsmarketing-2/</a>
Power-Rhetorik Aufbauseminar	Freitag, 12. Oktober	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/power-rhetorik-aufbauseminar-1/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/power-rhetorik-aufbauseminar-1/</a>
<b>NOVEMBER</b>			
Argumentations- und Verhandlungstechniken	Freitag, 09. und Samstag, 10. November	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/argumentations-und-verhandlungstechniken/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/argumentations-und-verhandlungstechniken/</a>
<b>DEZEMBER</b>			

## Termine für 2012 - Klaus Girschick

Seminar / Workshop	Veranstaltungstermin	Veranstalter	Anmeldung unter
<b>MÄRZ</b>			
Erfolgreich verkaufen am Telefon	Freitag, 23. März in Landshut	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/erfolgreich-verkaufen-per-telefon-1/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/erfolgreich-verkaufen-per-telefon-1/</a>
<b>MAI</b>			
Effizient und professionell telefonieren	Mittwoch, 09. Mai in Landshut	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/effizient-und-professionell-telefonieren-2/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/effizient-und-professionell-telefonieren-2/</a>
Reklamationsbearbeitung am Telefon	Dienstag, 22. Mai, in Landshut	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/reklamationsbearbeitung-am-telefon-1/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/reklamationsbearbeitung-am-telefon-1/</a>
<b>OKTOBER</b>			
Erfolgreich verkaufen per Telefon	Donnerstag, 18. Oktober in Passau	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/erfolgreich-verkaufen-per-telefon-2/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/erfolgreich-verkaufen-per-telefon-2/</a>
<b>NOVEMBER</b>			
Effizient und professionell telefonieren	Donnerstag, 22. November in Passau	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/effizient-und-professionell-telefonieren-1/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/effizient-und-professionell-telefonieren-1/</a>
Reklamationsbearbeitung am Telefon	Donnerstag, 29. November in Passau	IHK Passau	<a href="http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/reklamationsbearbeitung-am-telefon-2/">http://www.ihk-niederbayern.de/weiterbildung-ihk-akademie/weiterbildungssuche/ansetzen/reklamationsbearbeitung-am-telefon-2/</a>