

Trainerprofil Klaus Girschick



Aktuelle Position

**Verkaufsleitung Süddeutschland
für ein rohstoffproduzierendes
Familienunternehmen aus Belgien.
Durch meine 25 jährige Erfahrung
im Verkauf liegen fundierte Kenntnisse
aus über tausenden Kundengesprächen
vor.**

Typ

**Ich bevorzuge strukturiertes, Pro – Aktives
Arbeiten mit hoher Professionalität.
Ich bin stets offen für Neues, prüfe dies
jedoch sofort pragmatisch auf Sinn und
Anwendungsmöglichkeit.
Ich liebe lösungsorientiertes Arbeiten mit
einem hohen Maß an „Fighting Spirit“.**

Entwicklung

**Fachabitur
Ausbildung zum Wirtschaftsfachwirt
Ausbildung zum Controller
Trainerausbildung
Ausbildung im Verkauf - Außendienst
in allen Ebenen**

Tätigkeiten

**12 Jahre selbständig im Bereich
Lebensmittel.
Jeweils bis dato 5 jährige Erfahrung im
Verkauf.
Außendienst in den Ebenen Fläche – Key
Account Management – Vertriebsleitung
Süd.
Dozent bei IHK Niederbayern in Passau.
Mental Trainer im Bereich Motorsport von
1999 bis 2002.**

Meine Top-Seminare

**Erfolgreich im Innendienst
Erfolgreich im Außendienst
Erfolgreich verkaufen am Telefon**